



DU COTON AU TEE-SHIRT



Objectif : Approcher deux réalités du commerce du coton par un jeu interactif et ludique, afin que jeunes (et moins jeunes) puissent comprendre les différences entre le "Commerce Traditionnel" et le "Commerce Equitable".

Public : entre 18 et 30 participants de niveau CM1-CM2 minimum séparés en deux groupes. Entre 18 et 25 participants, certains enfants vont jouer les deux situations. Les deux groupes jouent consécutivement. Pendant que l'un joue, l'autre observe.

Matériel : outre celui de ce "Kit Pédagogique", il faut des paires de ciseaux, des tubes de colle, un tableau et des craies, + quelques tables et des chaises en nombre suffisant.

Durée : le temps nécessaire pour un parfait déroulement du jeu est de 1h30.

00' : Introduction Générale :

Saluer, se présenter et poser quelques petites questions : "Est-ce que vous savez d'où vient le Tee-Shirt que vous portez ? Il vient du magasin, oui mais avant ? Avec quoi est-il fabriqué ? ..."

Introduire le jeu : "c'est un jeu où on va "faire comme si" ; ...

vous allez vous mettre à la place de personnes qui vivent des situations ; ... vous allez devenir des acteurs du commerce mondial du coton ; ...".

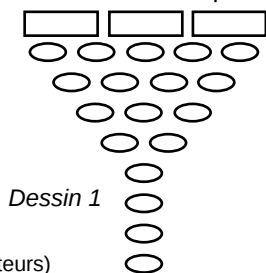
Ne pas aller trop loin car cette introduction est complétée lors de la lecture et relecture des Fiches Rôles.

5' : Contexte 1 - Commerce "Traditionnel"

a) Disposition de la salle (à effectuer avant l'animation) :

Sur 25 enfants (hypothèse de départ), 18 constituent le Groupe 1 et sont répartis de la manière suivante :

- 5 Petits Producteurs
- 4 Relais Locaux
- 3 Exportateurs du Sud
- 2 Importateurs du Nord
- 1 Fabricant de Tee-Shirt (Usine)
- 1 Distributeur de Tee-Shirt
- 1 Détaillant de Tee-Shirt
- 1 Consommateur (= Masse des Consommateurs)



Dessin 1

Ce groupe d'enfants en simulation est disposé en "clé triangulaire" (cf. dessin 1). Les sept enfants restant se mettent autour des enfants acteurs pour devenir observateurs dans le but d'alimenter la discussion finale.

b) Pause du Contexte 1 (donner et lire les Fiches Rôles) :

Les petits producteurs produisent du coton, qui sera vendu aux Relais, vendu aux Exportateurs, vendu aux Importateurs, vendu à un Fabricant, vendu au Distributeur, vendu au Détaillant, vendu au(x) Consommateur(s). Et chacun, en fonction de la qualité des Capsules (bien découpées et collées) tente de l'acheter et de le vendre aux meilleurs prix. Des billets leur sont, bien sûr, donnés (cf. Tableau 1 : Répartition).

15' : Réalité 1 : Commerce "Traditionnel"

a) 1ère phase : Production (5 min.)

Dans cette partie les Petits Producteurs sont assis à une table. Ils vont devoir produire un maximum de coton chacun le plus vite possible mais de bonne qualité. Les différentes étapes de la production sont : la récolte, l'égrénage, la filature et le tissage. Rappel : 200 kg de Coton = 1 Capsule !!!

Lors de cette phase, les Petits Producteurs subissent un stress constant développé par les Relais, avec l'aide du maître de jeu.

b) 2ème phase : Négociation (10 min. + 10 min. de restitution)

A la suite de la Production débute la phase de la Négociation scindée en plusieurs séries d'achats-ventes (ou étapes) : les Relais disposent de 2 minutes pour acheter leur coton ; les Exportateurs de 2 minutes ; les Importateurs de 2 minutes ; le Fabricant de 1 minute ; le Distributeur de 1 minute ; le Détaillant de 1 minute ; le Consommateur de 1 minute. Encore plus que pour le reste de l'animation, le maître de jeu "tient la montre" et est intransigeant sur les délais.

Les enfants ne doivent surtout pas vendre leur coton à un prix inférieur à celui du prix d'achat, leur vie en dépend. Ils doivent, surtout, se souvenir du prix de vente maximum et du prix de vente minimum auxquels chacun aura vendu ses Capsules. En effet, souvent, les enfants vendent (ou achètent) chaque Capsule à un prix différent car vendue (ou achetée) séparément.

Cette fourchette de prix comme d'autres informations (cf. + loin) sont notées dans le Tableau 2 : Restitution (tracé au tableau pendant la précédente phase de Production) par l'animateur après chaque étape d'achat/vente entre deux séries d'acteurs.

Le tableau complété, chaque Producteur échange chaque dizaine de Follards qu'il a gagné contre autant de Jetons de Survie (ensuivant l'ordre des Jetons : 1 - Nourriture ; 2 - Habitat ; ...)

Avant la Situation n°2, une pause de 10 minutes est proposée.

Variante : Ne pas utiliser/remplir le Tableau 2 avec des classes "trop jeunes". Après négociation, reprendre simplement la Somme de Départ des mains des Acteurs. Le reste constituant leur Revenu.

Tableau 1 : Répartition des billets suivant le nombre de producteurs

	Nb	5 producteurs	6 producteurs	7 producteurs	8 producteurs	9 producteurs	10 producteurs
Relai	4 x	40 follards	45 follards	50 follards	55 follards	60 follards	65 follards
Exportateur	3 x	70 follards	80 follards	90 follards	100 follards	110 follards	120 follards
Importateur	2 x	120 follards	140 follards	160 follards	180 follards	200 follards	220 follards
Fabricant	1 x	360 follards	430 follards	490 follards	550 follards	610 follards	670 follards
Distributeur	1 x	400 follards	480 follards	560 follards	640 follards	720 follards	800 follards
Détaillant	1 x	640 follards	760 follards	880 follards	1000 follards	1120 follards	1240 follards
Consommateur	1 x	800 follards	960 follards	1120 follards	1280 follards	1440 follards	1600 follards
Total	1 x	2810 follards	3330 follards	3840 follards	4350 follards	4860 follards	5370 follards

50' : Contexte 2 - Commerce Equitable

a) Disposition de la salle (à effectuer pendant la pause) :

Ici, les ex-observateurs deviennent acteurs. Ces derniers se trouvent disposés en "clé ronde" (cf. dessin 2). Les autres, les ex-acteurs, se disposent en cercle autour d'eux et vont observer à leur tour, en silence.

Sur les 25 enfants prévus au départ, 7 constituent le Groupe 2 et sont répartis de la façon suivante :

- 3 Petits Producteurs (regroupés en Coopérative)
- 1 Fabricant de Tee-Shirt (Usine)
- 1 Membre d'une O.C.E. *
- 1 Détaillant de Tee-Shirt
- 1 Consommateur

* Organisation de Commerce Equitable

Producteurs, Fabricant et Membre d'O.C.E. se regroupent autour d'une table.

b) Pause du contexte 2 (donner/lire Fiches Rôles) :

Avant tout, la somme de 240 F. est donnée au Fabricant de Tee-Shirt ; de 364 F. au Détaillant ; de 480 au Consommateur.

Intéressés par le Commerce Equitable, 3 Petits Producteurs se sont organisés, l'année d'avant, en Coopérative pour fournir un Fabricant (puis un Détaillant et les Consommateurs) en coton de qualité identique dans le cadre d'une Charte signée entre l'Usine, la Coopérative et l'O.C.E. qui fixait le prix minimum d'achat des 200 kg de coton aux Producteurs à 3 Follards.

La Charte du Commerce Equitable fixant droits et devoirs de chacun est lue et expliquée par l'animateur de jeu (prix juste, coopérative, contrôle, logo, campagnes, conditions de travail décentes, développement d'un pays, respect de l'environnement, certification, agriculture biologique, ...).

60' : Réalité 2 - Commerce Equitable

a) 1ère phase : Signature de la charte (5 min.)

En fonction des indications sur leurs Fiches-Rôles respectives, Petits Producteurs, Fabricant de Tee-Shirt et O.C.E. vont discuter du prix minimum, d'achat des 200 kg de coton aux Producteurs, à faire figurer sur la Charte. Une fois convenu que ce prix est de 4 Follards, la Charte est signée.

b) 2ème phase : Production de coton (10 min.)

Les Petits Producteurs sont encouragés par le Membre de l'O.C.E. et le Fabricant de Tee-Shirt.

Comme dans la première situation, ces Petits Producteurs vont avoir plusieurs étapes avant de vendre leur coton, lesquelles sont matérialisées par des activités manuelles. Ces activités se font sans trop de stress puisqu'un prix minimum a été fixé.

Les Petits Producteurs reprennent les 4 étapes Récolte-Ecossage-Filature-Tissage.

Après la production, les Capsules sont vendues au Fabricant au prix fixé de 4 Follards. Le Fabricant reverse au Membre de l'O.C.E. 6 Follards par 200 kg achetée aux Petits Producteurs.

Chaque Petit Producteur échange l'argent qu'il a gagné contre autant de Jetons de Survie à raison d'un jeton pour 4 Follards.

Note 1 : Expliquer les mots importants (charte, commerce, concurrence, consommateur, coopérative, détaillant, distributeur, équitable, exportateur, importateur, intermédiaire, label, logo, prix, producteur, qualité, usine, ...)

Note 2 : Un acteur ne peut acheter que l'équivalent de ce que peut vendre en totalité un acteur précédent

75' : Bilan et Prolongement

A partir du nombre de Jetons de Survie obtenus par les Petits Producteurs, une discussion est engagée. Penser à :

Introduire par le ressenti différent entre les Petits Producteurs des Réalités 1 et 2 : pression et stress d'un côté / confiance et encouragement de l'autre ; situation d'oppression / situation de libération ; vraie soumission / vraie négociation ; frustrations / épanouissements ; ...

Faire réfléchir sur le nombre d'intermédiaires en questionnant sur qui agit vraiment sur le coton et sa transformation ;

- Parler du fait que le Commerce Equitable peut favoriser le développement et ainsi amener à un environnement propice à la paix (exemple de la Colombie qui arrive peu à peu à faire en sorte que les producteurs cultivent du coton ou du café plutôt que de la coca et ainsi se dégagent des différentes forces armées) ;

Faire comprendre aux enfants que le Commerce Equitable ne peut tout résoudre, qu'il a des limites et qu'il reste encore une situation assez exceptionnelle ;

Ne pas faire du Commerce Traditionnel la bête noire. C'est celui qui nous fait vivre tous les jours. De plus, on ne trouve pas tous les produits en Commerce Equitable. Introduire ainsi sur le Commerce Ethique, c'est à dire rendre les actions pouvant rendre ce Commerce Traditionnel plus éthique ;

Insister sur le rôle important joué par chaque consommateur (le fait que son choix influe sur les commandes des détaillants et donc sur toute la chaîne du coton).

90' : Fin

Tableau 2 : Restitution (rempli lors des négociations Réalité 1)

Acteur	Nombre de fils	Prix min/ max	Somme départ	Somme Fin	Revenu
Producteur 1					
Producteur 2					
Producteur 3					
Producteur 4					
Producteur 5					
... 6, 7, 8 ...					
Relais local 1					
Relais local 2					
Relais local 3					
Relais local 4					
Exportateur 1					
Exportateur 2					
Exportateur 3					
Importateur 1					
Importateur 2					
Fabricant					
Distributeur					
Détaillant					
Consommateur					



Commerce Traditionnel

Tu es un Petit Producteur

En CINQ minutes, tu dois, avant tout, produire le maximum de coton, pour gagner assez d'argent pour faire vivre ta famille.

Tu dois ainsi : te nourrir, avoir un toit, te soigner, permettre à tes enfants d'aller à l'école et, si c'est possible, avoir droit à quelques loisirs. Chacun de ces besoins, représentés par des Jetons de Survie, te coûtera 10 Follards (F.), la monnaie de ton pays.

Ces jetons de Survie constituent le strict minimum pour ta famille.

Ton champ fait 2 hectares, tu peux donc produire jusqu'à 2000 kg de coton par récolte, soit 2 Tonnes (car 1000 kg égalent 1 Tonne). Ce qui représente presque 1 Tonne de fibres de coton.

Pour cela, tu dois suivre 4 étapes consécutives :

- La récolte : Découpe les capsules ;
- L'égrénage : Découpe les graines et les 4 parties de la capsule (selon les pointillés) ;
- La filature : Colle les 4 parties de la capsule ensemble ;
- Le tissage : Colle les fils de coton ensemble.

Puis, tu disposeras de DEUX minutes pour le négocier et tenter de le vendre aux Relais Locaux. Plus ton coton sera de bonne qualité (bien découpé et collé), plus tu le vendras cher.

Vous êtes plus de Petits Producteurs qu'il n'y a de Relais, aussi ... attention : ils vont faire jouer la concurrence et te faire baisser les prix. Mais tu dois vendre le maximum pour faire vivre ta famille !

Tu es un Relais Local

Tu es en contact avec les Petits Producteurs et ... tu leur "mets la pression" !

Tu veux acheter un coton de bonne qualité (bien découpé et collé) entre 1 et 4 F. les 200 kg aux Petits Producteurs, car tu dois le revendre au moins à 5 F. à un Exportateur du Sud.

Vous êtes moins de Relais Locaux que de Petits Producteurs, vous pouvez donc faire baisser les prix. Mais il faut acheter le maximum possible.

Vous êtes plus de Relais Locaux qu'il n'y a d'Exportateurs du Sud, aussi ... attention : ils vont faire jouer la concurrence et te faire baisser les prix. Mais tu dois vendre le maximum !

Tu es un Exportateur du Sud

Tu veux acheter un coton de bonne qualité (bien découpé et bien collé) à 5 F. les 200 kg aux Relais Locaux, car tu dois le revendre ensuite au moins à 6 F. à un Importateur du Nord.

Vous êtes moins d'Exportateurs que de Relais, vous pouvez donc faire baisser les prix. Mais tu dois acheter le maximum possible !

Vous êtes plus d'Exportateurs qu'il n'y a d'Importateurs, aussi ... attention : ils vont faire jouer la concurrence et te faire baisser les prix. Mais tu dois vendre le maximum !

Tu es un Importateur du Nord

Tu veux acheter un coton de bonne qualité (bien découpé et bien collé) à 6 F. les 200 kg aux Exportateurs du Sud, car tu dois le revendre au moins à 7 F. à un Fabricant de Tee-Shirt.

Vous êtes moins d'Importateurs que d'Exportateurs, vous pouvez donc faire baisser les prix.

Vous n'êtes que deux Importateurs mais il n'y a qu'une seule usine, qui achètera le coton de meilleure qualité au meilleur prix, aussi attention : elle va faire jouer la concurrence et te faire baisser les prix. Mais tu dois vendre le maximum !

Tu es un Fabricant de Tee-Shirt

Tu diriges une usine de fabrication de Tee-Shirt.

Tu veux acheter un coton de bonne qualité (bien découpé et collé) entre 7 et 9 F. les 200 kg aux Importateurs, car tu dois fabriquer les Tee-Shirt et les vendre au moins 10 F. les 800 aux Distributeurs !

Tu es un Distributeur de Tee-Shirt

Tu achètes les Tee-Shirts emballés à 10 F. les 800 au Fabricant pour ensuite le vendre à 16 F. à des Détaillants (comme des supermarchés, ...).

Tu es un Détaillant de Tee-Shirt

Tu achètes les Tee-Shirts 16 F. les 800 à un distributeur pour ensuite le vendre à 20 F. aux différents Consommateurs.

Tu es Consommateur

C'est toi qui achètes le Tee-Shirt au supermarché ... et qui ne peux la négocier !

Commerce Equitable

Tu es un Petit Producteur

Tu dois gagner assez d'argent en produisant et en vendant du coton pour satisfaire les besoins de ta famille. Tu dois ainsi : te nourrir, avoir un toit, te soigner, permettre à tes enfants d'aller à l'école et, si c'est possible, avoir droit à quelques loisirs. Chacun de ces besoins, représentés par des Jetons de Survie, te coûtera 10 Follards (F.), la monnaie de ton pays. Ces Jetons de Survie constituent le strict minimum pour ta famille.

Ton champ fait 2 hectares, tu peux donc produire jusqu'à 2000 kg de coton par récolte, soit 2 Tonnes (car 1000 kg égalent 1 Tonne). Ce qui représente presque 1 Tonne de fibres de coton.

Pour cela, tu dois suivre 4 étapes consécutives :

- La récolte : Découpe les capsules ;
- L'égrénage : Découpe les graines et les 4 parties de la capsule (selon les pointillés) ;
- La filature : Colle les 4 parties de la capsule ensemble ;
- Le tissage : Colle les fils de coton ensemble.

Voici deux ans tu as quitté le Commerce Traditionnel du coton qui ne te permettait pas de satisfaire tous les besoins de ta famille. En effet, tu n'arrivais que rarement à vendre les 200 kg plus d'un seul Follard. L'an passé, tu t'es tourné vers le Commerce Equitable.

Pour cela, tu t'es associé à deux autres Petits Producteurs au sein d'une Coopérative pour pouvoir discuter avec une Usine de Fabrication de Tee-Shirt et une Organisation de Commerce Equitable. Le but de cette discussion était la signature d'une Charte fixant un prix minimum de 3 Follards pour les 200 kg.

Ta situation s'est améliorée. Malgré cela, tu as peine à couvrir tous tes besoins. Aujourd'hui, tu souhaiterais rediscuter du prix fixé dans cette Charte. Avec 4 Follards, tu penses pouvoir satisfaire tous les besoins de ta famille.

Ainsi, avant de lancer une nouvelle phase de production de coton, tu vas essayer de faire passer le prix de tes 200 kg de 3 à 4 Follards. Ceci en discutant tranquillement avec le Fabricant de l'usine de Tee-Shirt et le Membre de l'Organisation de Commerce Equitable.

Si vous tombez d'accord sur le prix minimum, signez la Charte qui indique les droits et les devoirs de chacun. Ensuite la production peut commencer ... !

Tu es un membre d'une O.C.E.

Tu travailles pour une Organisation de Commerce Equitable au Nord.

Comme l'année dernière, tu vas discuter avec le Fabricant et les Petits Producteurs dans le but de fixer un prix minimum d'achat (et relire les règles à respecter par ce Fabricant de Tee-Shirt et son Usine comme par ces Petits Producteurs).

Comme l'an passé, lors de laquelle ton organisation a connu une bonne année d'activités et des bénéfices, tu toucheras 6 Follards par 200 kg achetés par le Fabricant de Tee-Shirt.

Une fois ton Organisation, les Petits Producteurs et le Fabricant tombés d'accord sur le prix d'achat minimum des 200 kg de coton aux Petits Producteurs, vous devez signer la Charte.

Tu es un Fabricant de Tee-Shirt

Tu diriges une Usine de Fabrication de Tee-Shirt.

L'an passé, tu as décidé, par souci de justice pour tous, de fabriquer du Tee-Shirt avec du coton qui serait acheté directement aux producteurs, à un prix qui leur permettrait de bien vivre et d'avoir de bonnes conditions de travail.

Tu es en relation avec une Organisation de Commerce Equitable (O.C.E.), te permettant d'avoir le logo commerce équitable, et une Coopérative de Petits Producteurs de pays du Sud. Et ce choix t'a permis de faire une bonne année d'activités et des bénéfices.

Une fois ton Usine, les Petits Producteurs et l'O.C.E. tombés d'accord sur le prix d'achat minimum des 200 kg de coton à payer aux Petits Producteurs, vous devez signer la Charte et tu pourras vendre tes Tee-Shirts à 16 Follards les 800 au Détaillant de Tee-Shirt.

Tu es un Détaillant de Tee-Shirt

Tu achètes les Tee-Shirts 16 F. les 800 à un distributeur pour ensuite le vendre à 20 F. aux différents Consommateurs.

Tu es Consommateur

C'est toi qui achètes le Tee-Shirt au supermarché ... et qui ne peux la négocier !

Charte Commerce Equitable

L'Organisation de Commerce Equitable doit :

- Acheter le coton à un prix juste, c'est à dire qu'avec ce salaire les petits producteurs peuvent vivre correctement
- S'engager dans une collaboration de longue durée avec la coopérative
- Faire en sorte que la coopérative et le fabricant de Tee-Shirt soient l'objet de plusieurs contrôles
- Donner le logo Commerce Equitable au fabricant de Tee-Shirt
- Assurer le lien entre le fabricant de Tee-Shirt et les petits producteurs
- Participer à des campagnes d'opinion pour informer sur le commerce équitable

La Coopérative de Petits Producteurs doit :

- Assurer aux petits producteurs des salaires les plus justes et réguliers
- Assurer aux petits producteurs des conditions de travail tout à fait décentes
- Agir pour le développement du pays (exemple : en incitant d'autres petits producteurs de la région à venir les rejoindre)
- Respecter autant que possible l'environnement pour avoir aussi le label Agriculture Biologique

L'Usine de Fabrication de Tee-Shirt doit :

- Acheter le coton à un prix juste pour les petits producteurs
- Acheter des ingrédients certifiés équitables et / ou issus de l'agriculture biologique pour la fabrication du Tee-Shirt
- Peut enfin fournir une avance négociée aux Petits Producteurs

Le prix minimum pour 200 kg de coton

est fixé à Follards

Signatures :

Membre de l'O.C.E.

Fabricant de Tee-Shirt

...

...

Petits Producteurs de la Coopérative

...

...

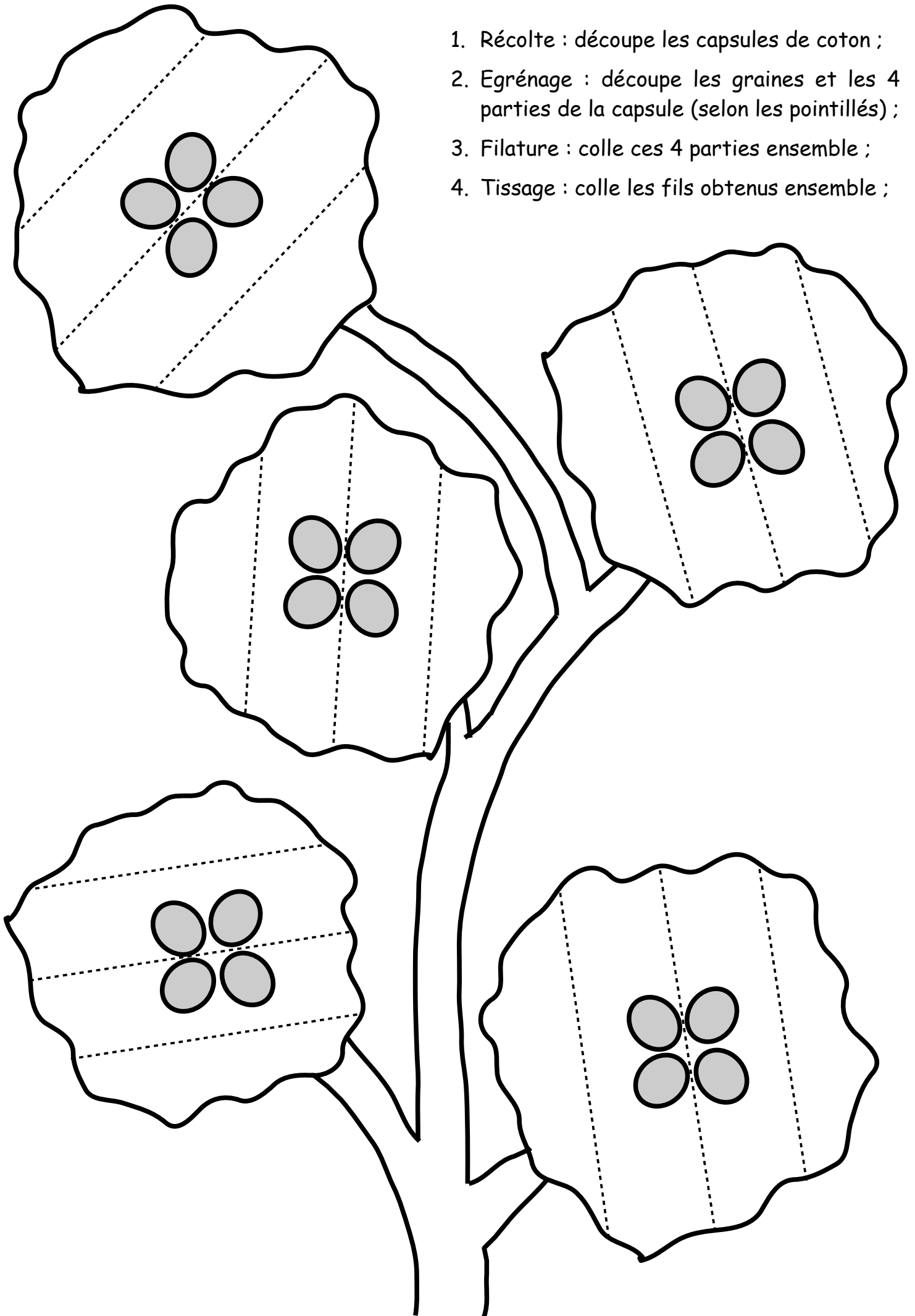
...

“Jetons de survie” à obtenir
par les petits
producteurs



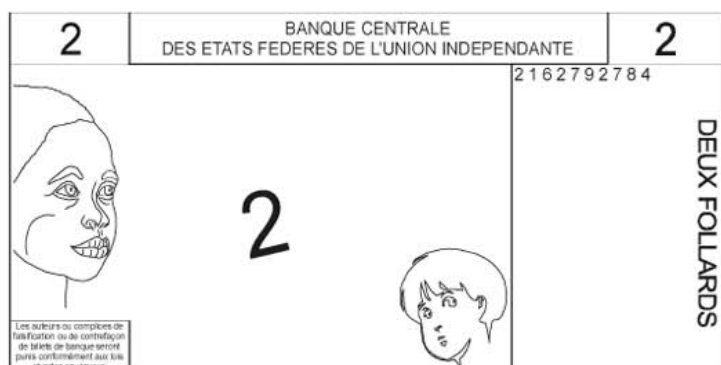
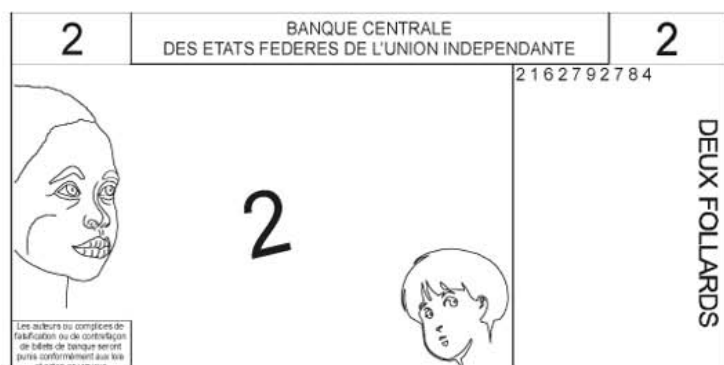
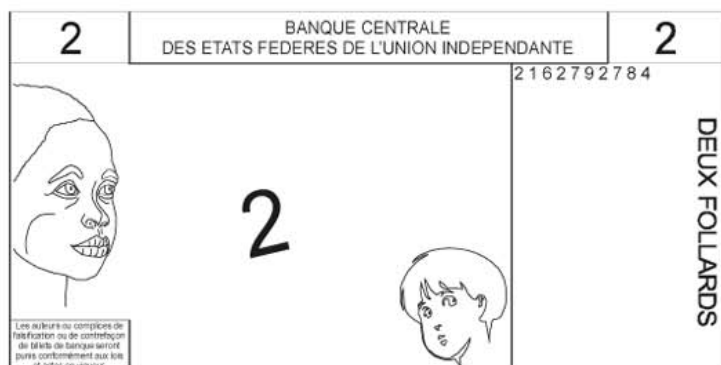
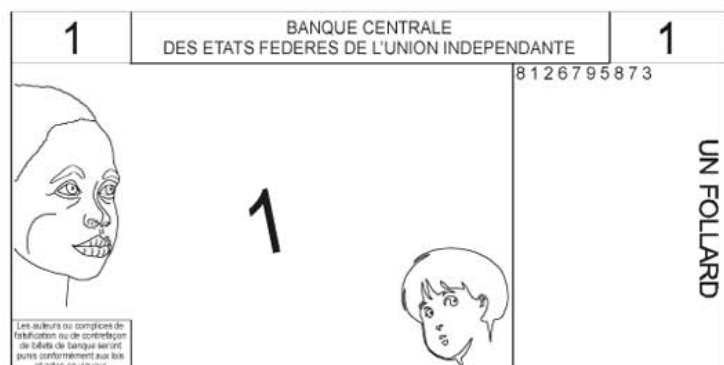
Dupliquer les jetons
selon le nombre de
petits producteurs

1. Récolte : découpe les capsules de coton ;
2. Egrénage : découpe les graines et les 4 parties de la capsule (selon les pointillés) ;
3. Filature : colle ces 4 parties ensemble ;
4. Tissage : colle les fils obtenus ensemble ;



... Planche à Follards (billets de jeu)

Feuille à dupliquer en 20 exemplaires pour jouer avec 5 Petits Producteurs dans la Situation 1 ou 40 exemplaires avec 10 Petits Producteurs



... Badges-profils pour mieux se (faire) reconnaître

Situation 1 Petit Producteur	Situation 1 Petit Producteur	Situation 2 Petit Producteur
Situation 1 Relais Local	Situation 1 Relais Local	Situation 2 Fabricant de chocolat
Situation 1 Exportateur du Sud	Situation 1 Exportateur du Sud	Situation 2 Membre d'une O.C.E.* * Organisation de Commerce Equitable
Situation 1 Importateur du Nord	Situation 1 Petit Producteur	Situation 2 Détaillant de chocolat
Situation 1 Fabricant de chocolat	Situation 2 Petit Producteur	Situation 2 Consommateurs
Situation 1 Distributeur de chocolat	Situation 1 Détaillant de chocolat	Situation 1 Consommateurs

